



DIEGO QUEPFERT REY

2024

Perfil proactivo y versátil enfocado en los procesos de ventas, comercialización y gestión de equipos, comunicativo y con alta capacidad de resolución de problemas. Organizado y creativo para crear estrategias de planificación y análisis de para direccionamientos de los objetivos.

FORMACIÓN:

ANALISTA EN DIRECCION DE VENTAS-BIOS (finalizado)

Perfil del egresado:

Planificación comercial enfocada a procesos, que incluye análisis del Mercado, competencias del entorno, análisis interno en áreas de marketing, producción, finanzas, organización y otros como personal e investigación y desarrollo.

TEMAS:

- *Planificación y Estrategia Comercial*
- *Negociación Comercial*
- *Fundamentos de marketing*
- *Marketing directo y en puntos de ventas*
- * Análisis de fijación de precios*
- *Dirección de equipos*
- * Estudio del Mercado en base a indicadores*

EXPERIENCIA LABORAL:

SUPERVISOR DE VENTAS

Distribuidora ANITRAM

Septiembre 2022 - Mayo 2024

Zonas : Costa de oro (del peaje del Pinar al peaje Solís) Pando , Barros Blancos , San Jacinto, Suarez, etc.

**Portafolios trabajados: Sebammar (food y non food), SC Jhonson, Jhonson y Jhonson, Saint y Fleischman.*

**Armado de objetivos mensuales al equipo de ventas de la distribuidora.*

**Venta directa y manejo de Clientes Ponderados, Mayoristas, Grupos de compra (Tamisur, Supermercados U, Ubesur, Central Mayorista, Cardinal, Grupo Mas, Maxi Compras, Nortedur, entre otros) y todo el canal tradicional.*

**Supervisión, capacitación, manejo de vendedores y equipo de visibilidad.*

**Trabajo con ID Retail .*

**Manejo de KPI S.*

**Desarrollo completo de nuevas zonas, venta y fidelización de clientes. nuevos. Logística y armado de rutas (preventa y entrega de mercadería).*
**Planificación y ejecución de promociones estacionales y puntuales en el PDV.*

CONTACTO



098 156 454



diegoquepfertrey23@gmail.com



Calle Dayman manzana 246

solar 16Marindia , Canelones.

LIBRETA CAT A

IDIOMAS

Portugues Nativo

Ingles Intermedio

APTITUDES

Negociación comercial
Liderazgo
Motivación
Coaching
Multitasking
Comunicación efectiva
Trabajo en equipo
Técnicas de ventas
Estrategia comercial

REFERENCIAS LABORALES

Mondelez International
Cr. Álvaro D. Bianchi Ladereche
Gerente Comercial de Paraguay y
TD S
Cel 099565161

Prosegur – Jefe de Ventas
Fabian Quintas
Cel : 095248452
Fabian.quintas@prosegur.com

Atento- Jefe de Ventas
Cristhian Monzon
Cel : 095501450

Anitram- Director
Matias Rodriguez
Cel: 097283967

SUPERVISOR DE VENTAS

Mondelez (Tercerizado)

Agosto 2020 - Setiembre 2022

**Selección, capacitación y coordinación de equipo (Personal a cargo 50 personas).*

**Programación y ejecución de tareas.*

**Planificación y desarrollo de cronogramas de trabajo.*

**Estrategia e implementación de ventas orientadas a los objetivos.*

**Cierre, liquidaciones y análisis del performance individual.*

**Logística para la cobertura total de la imagen de marca en todo Uruguay (142 locales de las cuentas TATA Y POLAKOF).*

**Supervisión y trabajo de campo presencial con el equipo, relevamiento de información, coordinación y control de espacios contratados.*

**Marketing direccionado a trabajo con el cliente.*

**Relacionamiento y negociación directo con los gerentes de los locales.*

**Negociación de espacios para mejor visibilidad de los productos en el punto de venta.*

**Comunicación y acciones de ofertas inducidas con los clientes y el equipo.*

**Manejo de plataforma WODOWORS: software para estudio de indicadores, control de ofertas, relevamiento de productos, control de stock, verificación de exhibición de productos y control de ejecuciones.*

SUPERVISOR DE VENTAS

Claldy

Marzo 2020- Julio2020

- Coordinación de equipo de ventas orientado a objetivos.
- Supervision de distribuidores zonales.

VENDEDOR

Prosegur

Abril 2016 - Enero 2019

- Venta directa Montevideo e interior.
- Mantenimiento y desarrollo de cartera de clientes.

VENDEDOR

Atento

Mayo 2013 - Abril 2016

- Asesor de Ventas por Call Center.
- Ventas de servicios de entretenimientos (Montecable).
- Ventas de servicios de seguridad (universal asistant).
- Capacitación a asesores y supervisores para realizar trabajos.
- Ventas en portugués de servicios de emergencia médica.