

# Fredy Nuñez de Freitas

Asesor Comercial y Vendedor - Técnico en Audiovisuales [fredyanunez85@gmail.com](mailto:fredyanunez85@gmail.com)

---

Tengo experiencia de 16 años en el sector ventas.

Experiencia en el área farmacéutica, productos químicos y material de laboratorio.

Cuatro años en el área de ventas de máquinas industriales; con conocimientos técnicos y experiencia respecto a los diferentes equipos industriales de la marca KARCHER.

Mi último puesto de trabajo fue como asesor comercial para la zona centro-norte del país (Artigas, Rivera, Tacuarembó, Durazno, Florida, Cerro Largo, Treinta y tres, Rocha y Lavalleja).

Mi objetivo es siempre superarme en la actividad que me desempeño con seriedad, honestidad y responsabilidad como valores fundamentales.

## Datos personales:

Dirección: Tabobá M151 S25 Salinas, Canelones.

Tel: 092983844

Licencias de conducir: Categoría A en autos y para todo tipo de motos.

---

## Experiencia Laboral

### **Asesor comercial – EPICENTRO S.A**

Diciembre de 2019 - Enero 2024

Asesor comercial y vendedor viajero de todas las marcas representadas en Uruguay por EPICENTRO S.A.

- Atención y gestión de toda la cartera de clientes que conforman la red de distribución.
- Gestión y cobranza de las cuentas corrientes correspondientes a los clientes de dicha cartera.
- Estudio de mercado y búsqueda de posibles nuevos clientes.

### **Representante Técnico de Ventas – EPICENTRO S.A**

Noviembre de 2016 - Diciembre 2019

Asesor comercial de la línea profesional e industrial de la reconocida marca alemana Karcher. Marca líder mundial en soluciones de limpieza.

- Asesoramiento a los potenciales clientes.
- Demostraciones de los equipos de acuerdo a los requerimientos del cliente.
- Charlas informativas y entregas técnicas de los diferentes equipos.
- Capacitación en el uso de equipos Karcher.
- Cálculo de retorno de inversión en equipos profesionales.

**Vendedor – DROGUERÍA INDUSTRIAL URUGUAYA**

Diciembre de 2010 - Diciembre de 2016 (6 años 1 mes)

Me desempeñé en las diferentes actividades referentes a la venta de productos químicos y material de uso en laboratorios.

Se destacan las siguientes actividades:

- Venta y asesoramiento telefónico.
- Gestión de cartera de clientes.
- Atención a entes estatales, preparación y presentación a licitaciones.

**Vendedor – DROGUERÍA EDUARDO CHIAPPE**

2008 - 2010 (3 años)

Me desempeñé en el departamento de ventas atendiendo a farmacias de todo el país.

- Vendedor telefónico para el sector farmacéutico.
- Procesamiento del sistema de farmadescuentos

**Vendedor – GRILAN S.A (FCIA. NUEVA)**

2006 - 2008 (3 años)

Me desempeñé en las siguientes actividades:

- Venta y atención al público en general.
  - Encargado del local de la farmacia.
- 

**Educacion****Universidad de la República**

Doctor en Derecho y Ciencias Sociales (Cursando), Derecho

**Universidad de la República**

Licenciatura en Relaciones Internacionales (Cursando), Derecho

**UTU**

Técnico en Audiovisuales, Tratamiento de sonido, iluminación e imagen, 2015 - 2016

**Colegio San Javier**

Bachillerato completo opción Derecho, Educación secundaria, 1997 - 2002

